

NOTA DE PRENSA

Arval y Cetelem ponen en marcha la póliza Buy&Sell para impulsar un mercado de VO más profesional

CONCESIONARIOS Y COMPRAVENTAS YA PUEDEN HACER STOCK DE USADOS SIN ADELANTAR DINERO

Arval, experta en movilidad, ha alcanzado un acuerdo con la entidad bancaria Cetelem, por el cual ambas compañías del grupo BNP Paribas permitirán a concesionarios y compraventas hacer todo el proceso de compra de vehículos usados procedentes de flotas sin necesidad de adelantar el dinero de la inversión, salvando así uno de los principales lastres de su negocio: la financiación del stock.

Con la póliza VO Buy&Sell, los profesionales tendrán cubierta la financiación total de los coches comprados a través de los canales B2B que integran la red propia con la que Arval distribuye sus vehículos de renting una vez acabado el contrato. Así, ya sea a través de la web profesional www.motortrade.es o de las subastas tanto online como físicas, la póliza cubre la totalidad de los gastos incluyendo impuestos (IVA, transferencias...) y el transporte hasta la puerta del establecimiento.

Con esta póliza, el concesionario y el compraventa no tienen que realizar desembolsos ni operaciones de tesorería de ningún tipo, teniendo garantizada una línea de crédito en condiciones por debajo de la media del mercado siempre que vendan el stock adquirido en un plazo máximo de 180 días; un margen muy amplio, a sabiendas de que es cuatro veces superior al tiempo medio de permanencia.

Al margen de condiciones financieras, esta póliza permite al compraventa trasladar al cliente final no sólo el coche, sino toda una serie de servicios adicionales con los que no cuenta un "usado corriente", replicando parcialmente el modelo de movilidad que ofrece un operador de renting.

Así, al acogerse a esta póliza, el compraventa gana también un valor diferencial en un mercado tan competido y con tanto intrusismo como es el del VO, donde hoy por hoy más del 50% de las operaciones se realizan entre particulares sin ningún tipo de contrato, garantía ni historial de mantenimiento.

Con la puesta en marcha de Buy&Sell, Arval no sólo genera competencia dentro del sector sino que da un espaldarazo a aquellos distribuidores que demuestran su fiabilidad y buen hacer, lo que contribuirá a mejorar cualitativamente el mercado de usados, impulsando la profesionalización y transparencia. Su objetivo estratégico a corto plazo es que el 15% de sus ventas de VO estén bajo este producto.

Según el director de Remarketing de Arval, Luis Morán, "los operadores de renting somos la principal fábrica de VO de calidad que existe. Aseguramos la trazabilidad de la oferta, a través de modelos bien cuidados y mantenidos a un precio de oportunidad. Si facilitamos el acceso a esta oferta a los buenos profesionales, contribuiremos a un mercado de usados maduro donde la movilidad con garantías sea una máxima".

ARVAL:

Arval es una compañía especializada en soluciones de movilidad, perteneciente en su totalidad al grupo BNP Paribas. Arval ofrece a sus clientes, grandes empresas, pymes y autónomos, soluciones integrales para optimizar la movilidad de sus empleados y externalizar los riesgos asociados a la gestión de flotas, siempre bajo los principios de asesoramiento experto y calidad de servicio. Cuenta con una plantilla de más de 6.400 empleados y está presente en 28 países, financiando 1.028.142 vehículos en Europa y situándose en primera posición en el mercado europeo (diciembre 2016). Arval es miembro fundador de la alianza Element-Arval Global, la mayor alianza estratégica en la industria de la gestión de flotas y el líder mundial superando la cifra de tres millones de vehículos en 50 países. Dentro del grupo BNP Paribas, Arval pertenece a la actividad de Retail Banking.



ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

**We care about cars.
We care about you.**

En España, está presente desde el año 1996 y cuenta con más de 500 empleados. La cifra de vehículos financiados actualmente en España, es superior a 89.000 unidades lo que la convierte en el primer operador nacional. La compañía en España cuenta con las certificaciones ISO 14001 y 39001 1. www.arval.es

Cetelem España :

Cetelem, Grupo BNP Paribas, es especialista en crédito al consumo, préstamos personales y gestión de tarjetas. Opera en España desde 1988, donde cuenta actualmente con más de 1.200 empleados y 2,5 millones de clientes. Partner financiero de importantes empresas de distribución de bienes de consumo duradero y concesionarios de automóviles, es además un referente de información y análisis de su mercado gracias al estudio El Observatorio Cetelem. Cetelem pertenece a la actividad de retail banking and services del grupo BNP Paribas.

En 2017, Cetelem ha obtenido el certificado "Top Employer España 2017", por el que se acredita a la entidad como una empresa que promueve condiciones óptimas para el desarrollo personal y profesional de sus empleados. Este sello lo concede Top Employers Institute, una organización independiente que alcanza su veredicto tras una exhaustiva auditoría en la que las empresas deben superar un riguroso proceso analítico y determinados niveles de exigencia.



Contacto

Clara Albertí - clara.alberti@arval.es - + 34 662 667 539

Carolina Morales/ Tania Puche - carolina@ioncomunicacion.es/ tania@ioncomunicacion.es – + 34 91 576 05 88

Carlos Cernuda - comunicacion@cetelem.es +34 649 41 22 22



ARVAL
BNP PARIBAS GROUP

**We care about cars.
We care about you.**